Приложение №5

к Агентскому договору

№\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_от «\_\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2016 года

Методика расчета агентского вознаграждения по организации и проведению конкурентной закупочной процедуры

# Термины и определения.

Таблица 1

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Условные обозначения, определения и пояснения** | **Размерность** | **Источник, из которого должна быть получена информация о параметре** |
| , размер вознаграждения Агента | Руб. | Формула (1) |
| , фиксированная часть размера вознаграждения | Руб. | Таблица 2 |
| , переменная часть вознаграждения | Руб. | Формула (2) |
| , переменная часть размера вознаграждения, исходя из экономического эффекта | Руб. | Формула (3) |
| , экономия финансовых средств по конкурентной процедуре, которую обеспечили действия Агента | Руб. | Формула (4) |
| , рыночная стоимость по соответствующей закупке | Руб. | Формула (5) |
| , стоимость заявки участника, признанного победителем  | Руб. | На основании протокола о выборе победителя |
| К1, коэффициент сложности | Кол-во | Таблица (5) |
| , количество заявок участников признанных соответствующими требованиям документации о закупке | Ед. | На основании заключения закупочной комиссии  |
| , стоимость заявки участника, признанного соответствующим требованиям документации о закупке в соответствии с первоначальным ценовым предложением | Руб. | На основании заключения закупочной комиссии |
| *Q - нормирующий коэффициент*  |  | Таблица (4) |

# Назначение и область применения.

* 1. Целью настоящего документа является определение принципов и алгоритма расчета размера вознаграждения Агента и обоснование целесообразности установления того или иного уровня размера вознаграждения Агента. Настоящая Методика является неотъемлемой частью агентского договора (далее по тексту - Договор).

# Порядок расчета размера вознаграждения.

3.1. Итоговый размер вознаграждения по закупочным процедурам, не может превышать 5% от плановой стоимости лота.

В соответствии с положениями настоящей Методики, расчет вознаграждения Агента производится с учетом следующих особенностей:

* вознаграждение Агента рассчитывается в отношении каждого лота отдельно;
* вознаграждение Агента за проведение комбинированных закупочных процедур рассчитывается путем суммирования вознаграждений Агента за каждый способ проведенной закупочной процедуры;
* фиксированная часть вознаграждения Агента за проведение многоэтапных процедур рассчитывается и выплачивается за каждый этап отдельно, а переменная часть вознаграждения Агента за проведение многоэтапных процедур рассчитывается на последнем этапе.

3.2. Размер вознаграждения Агента (), согласно условиям Договора, состоит из фиксированной и переменной части.

 Формула (1)

3.3. Фиксированная часть размера вознаграждения () для каждой закупочной процедуры i, выполняемой Агентом во исполнение Договора, определяется в соответствии с таблицей 2.

Таблица 2

| **Плановая стоимость лота, включая НДС (в соответствии с ГКПЗ)** | **Агентское вознаграждение (без учета НДС) при проведении одноэтапного конкурса /аукциона** | **Агентское вознаграждение (без учета НДС)при проведении многоэтапного конкурса либо конкурса с предварительным квалификационным отбором** | **Агентское вознаграждение (без учета НДС) при проведении конкурентных переговоров** | **Агентское вознаграждение (без учета НДС) при проведении запроса предложений** | **Агентское вознаграждение (без учета НДС)при проведении запроса цен** | **Агентское вознаграждение (без учета НДС)при проведении предварительного отбора** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| До 350 млн. руб. | 0,1335% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 375 000 руб., при этом размер Агентского вознаграждения по лотам c плановой стоимостью лота до 15 млн. руб. с НДС не может превышать 2,5% от плановой стоимости лота с НДС (в соответствии с ГКПЗ) | 0,375% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 575 000 руб., при этом размер Агентского вознаграждения по лотам c Плановой стоимостью лота до 15 млн. руб. с НДС не может превышать 2,5% от плановой стоимости лота с НДС (в соответствии с ГКПЗ) | 245 000 руб., при этом размер Агентского вознаграждения по лотам c Плановой стоимостью лота до 15 млн. руб. с НДС не может превышать 2,5% от плановой стоимости лота с НДС (в соответствии с ГКПЗ) | 345 000 руб., при этом размер Агентского вознаграждения по лотам c Плановой стоимостью лота до 15 млн. руб. с НДС не может превышать 2,5% от плановой стоимости лота с НДС (в соответствии с ГКПЗ) | 49 500 руб., при этом размер Агентского вознаграждения по лотам c Плановой стоимостью лота до 15 млн. руб. с НДС не может превышать 2,5% от плановой стоимости лота с НДС (в соответствии с ГКПЗ))  | 375 000 руб., при этом размер Агентского вознаграждения по лотам c Плановой стоимостью лота до 15 млн. руб. с НДС не может превышать 2,5% от плановой стоимости лота с НДС (в соответствии с ГКПЗ) |
| свыше 350 млн. руб. до 750 млн. руб. включительно | 0,125% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 467 500 руб. | 0,2% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 767 832 руб. | 0,04% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 245 000 руб. | 0,06% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 345 000 руб. | 75 000 руб. | 375 000 руб. |
| свыше 750 млн. руб. до 1,5 млрд. руб. включительно | 0,0845% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее966 000 руб. | 0,14% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 1 500 000 руб. | 0,025% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее325 000 руб. | 0,035 % от плановой стоимости лота с НДС, но не менее450 000 руб. | 95 000 руб. | 375 000 руб. |
| свыше 1,5 млрд. руб. до 5 млрд. руб. включительно | 0,0725 % от плановой стоимости лота с НДС, но не менее1 340 000 руб. | 0,11% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 2 150 000 руб. 2 150 000 руб. | 0,008% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее375 000 руб. | 0,015% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее525 000 руб.  | 95 000 руб. | 375 000 руб. |
| свыше 5 млрд. руб. до 10 млрд. руб. включительно | 0,05 % от плановой стоимости лота с НДС, но не менее3 725 000 руб. | 0,075% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 5 500 000 руб. | 0,0045% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее400 000 руб. | 0,01% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее750 000 руб. | 95 000 руб. | 375 000 руб. |
| Свыше 10 млрд. | 0,042% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее5 500 000 руб. | 0,14% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее 7 250 000 руб. | 0,004% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее450 000 руб. | 0,0085% от плановой стоимости лота с НДС, но не менее1 000 000 руб. | 95 000 руб. | 375 000 руб. |
|  |  |

* + 1. Фиксированная часть размера вознаграждения для проведения закупочной процедуры, в рамках которой установление плановой стоимости лота невозможно, составляет 375 000 рублей.

3.4. Алгоритм расчета переменной части размера вознаграждения:

* + 1. Переменная часть размера вознаграждения рассчитывается, исходя из фиксированной части размера вознаграждения, сложности, зависящей от количества участников (К1), и экономического эффекта, полученного Агентом в результате проведения закупочных процедур.

Таблица 3

|  |
| --- |
|  Формула (2) |
| Порядок расчета (): |  Формула (3)  |
|  | , при  < 0, принимается  = 0 Формула (4)  |
|  |  Формула (5) |

Q - нормирующий коэффициент, применяется по следующей шкале:

Таблица 4

|  |  |
| --- | --- |
| **Плановая стоимость лота, руб. без НДС** |  |
| от 1 до 100 000 000 | 8% |
| свыше 100 000 000 до 1 000 000 000 | 5% |
| свыше 1 000 000 000 | 3% |

Таблица 5

Коэффициент сложности для переменной части агентского вознаграждения **(К1)\***

|  |  |
| --- | --- |
| **Количество заявок участников, по которым состоялось вскрытие конвертов** | **К1** |
| 0-1 или вскрытие не состоялось | 0,00 |
| 2-5 | 0,10 |
| 6-10 | 0,20 |
| Свыше 11 | 0,30 |

\*Применяется только для лотов, плановая стоимость которых составляет более 200 млн. руб. (с НДС).

**4. Порядок уплаты агентского вознаграждения в случаях признания закупочной процедуры несостоявшейся или её отмены.**

4.1. В случае отмены закупочной процедуры по любым причинам во время проведения подготовительного этапа (от подготовки закупочной документации до опубликования информации о проведении закупочной процедуры) вознаграждение Агента составит 10% от вознаграждения, рассчитанного согласно разделу 3 настоящей Методики.

4.2. В случае отсутствия заявок участников (не подано ни одной заявки) либо в случае, если после вскрытия конвертов с заявками закупочная процедура признана несостоявшейся, вознаграждение Агента составит 30 % от суммы вознаграждения, рассчитанного согласно разделу 3 настоящей Методики.

4.3. В случае отмены закупочной процедуры после размещения извещения (уведомления) о проведении закупочной процедуры до вскрытия конвертов с заявками, вознаграждение Агента составит 50% от вознаграждения, рассчитанного согласно разделу 3 настоящей Методики.

4.4. Если после вскрытия конвертов с заявками до выбора победителя закупочной процедуры закупочная процедура отменена по инициативе Принципала, вознаграждение Агента составит 75 % от суммы вознаграждения, рассчитанной согласно разделу 3 настоящей Методики.

4.5. При возникновении случаев, порядок расчета вознаграждения по которым не определен настоящим пунктом, порядок расчета вознаграждения согласовывается сторонами в акте сдачи-приемки поручений и отчете Агента.

**5. Отражение агентского вознаграждения в документации сторон.**

5.1. Фиксированная часть агентского вознаграждения указывается в поручении, а затем в акте сдачи-приемки поручений.

5.2. Переменная часть агентского вознаграждения указывается только в акте сдачи-приемки поручений.

|  |  |
| --- | --- |
| Принципал\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ м.п. | АгентАО «РГС» Генеральный директорД. В. Торопов\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ м.п. |